

WER WIR SIND

Wir verkaufen für Sie – am Telefon, in Ihrem Namen.

Dein-Vertrieb.de ist eine inhabergeführte Vertriebsagentur aus Düsseldorf. Wir sprechen Entscheider an, qualifizieren echten Bedarf und führen Gespräche bis zum Abschluss. Ist der Abschluss noch nicht reif, übergeben wir einen qualifizierten Lead oder einen festen Termin. Vergütet werden wir überwiegend auf Erfolgsbasis: Sie zahlen für Ergebnisse, nicht für Arbeitszeit.

WAS WIR MACHEN

Sieben Leistungen, einzeln oder kombiniert

- | | |
|---|---|
| 01 Direktvertrieb & Telesales
Verkaufsgespräche in Ihrem Namen – erklären, Einwände auflösen, abschließen. | 02 Leadgenerierung & Qualifizierung
Zielgruppe schärfen, Adressen prüfen, Entscheider ansprechen. Jeder Lead mit Bedarf und Zeitrahmen. |
| 03 Terminierung & Außendienststeuerung
Termine mit Entscheidungsbefugten, abgestimmt auf Gebiete und Zeitfenster. | 04 Kundenbindung & Social Selling
Bestandskunden pflegen, Zusatzbedarf erkennen, Kontakte zum richtigen Zeitpunkt reaktivieren. |
| 05 Vertriebskampagnen & Dialogführung
Für Produkteinführungen, Aktionszeiträume und neue Zielgruppen – Ansprache in Wellen. | 06 Vertriebsoptimierung & Beratung
Abläufe analysieren, Leitfäden schärfen, Ihr Team schulen – oder übernehmen. |
| 07 Digitale Maßnahmen & Tools
Saubere Leadübergabe, CRM-Anbindung, Auswertungen – abgestimmt auf Ihre Systeme. | |

WIE WIR ARBEITEN

Vier Schritte – vom Erstgespräch bis zum laufenden Betrieb

01 • Erstgespräch

Rund 20 Minuten, kostenfrei.
Wir klären Zielgruppe, Angebot und was bisher versucht wurde.

02 • Briefing

Gesprächskonzept und Leitfaden entstehen gemeinsam. Sie geben beides frei, bevor telefoniert wird.

03 • Testphase

Wir testen an ausgewählten Kontakten und schärfen nach, bevor die Kampagne vollständig startet.

04 • Laufender Betrieb

Feste Ansprechpartner führen Ihre Gespräche und übergeben Leads im vereinbarten Format. Jede Woche sehen Sie, was gesagt wurde.

WAS ES KOSTET

Vier Vergütungsmodelle – Erfolg zuerst

01 • Reine Erfolgsprovision

Sie zahlen ausschließlich für tatsächlich erzielte Ergebnisse. Bleibt das Ergebnis aus, entsteht keine Rechnung.

02 • Kampagnenmodell

Ziele, Laufzeit und Leistungsumfang vorab festgelegt – vergütet überwiegend auf Erfolgsprovision.

03 • Kundenbetreuung

Kontinuierliche Betreuung von Bestandskunden. Da eingehende Anrufe dazugehören, meist Fixum und Provision.

04 • Hybridmodell

Reduzierte Grundpauschale plus Erfolgsprovision – für Projekte mit höherem Vorbereitungsaufwand.

Die Provision entsteht immer erst nach der Leistung: bei Leadgenerierung und Terminierung mit der Übergabe, im Direktvertrieb mit dem eingereichten Abschluss – als Festbetrag je Lead, je Termin, je Abschluss. Abgerechnet wird monatlich oder nach Projektabschluss; das legen wir vorher gemeinsam fest. Der Vorlauf gehört zum Auftrag und wird zusammen mit Leistungsumfang und vereinbarter Leadzahl schriftlich festgehalten. Die Verträge sind bewusst kurz und einfach gehalten.

WAS DAS FÜR SIE BEDEUTET

Fünf Zusagen, die wir schriftlich geben

Feste Mitarbeiter	Jedes Projekt bekommt fest zugeordnete Ansprechpartner, die ausschließlich für Sie telefonieren – kein rotierendes Team.
Keine Arbeit für Wettbewerber	Während der Zusammenarbeit kein Projekt für einen direkten Wettbewerber – wer das ist, halten wir vorher schriftlich fest. Auf Wunsch zusätzlich eine Sperrfrist für Ihr ganzes Marktsegment, gegen Aufpreis.
Ihre Daten bleiben Ihre	Adressbestände und Gesprächsergebnisse gehören Ihnen. Wir geben nichts weiter und übergeben den vollständigen Stand am Ende.
Nachvollziehbar	Sie geben den Leitfaden frei, können Gespräche auf Wunsch live begleiten – angekündigt und mit Einverständnis beider Seiten – und sehen jede Woche, was gesagt wurde.
Ehrliche Rückmeldung	Wenn ein Projekt nicht trägt, sagen wir das – statt es weiterlaufen zu lassen.

Aljosha Massel • Inhaber

Königsallee 2b (Kö-Bogen) · 40212 Düsseldorf
kontakt@dein-vertrieb.de · dein-vertrieb.de
Erreichbar werktags 8 bis 17 Uhr

+49 211 97633884

Erstgespräch: 20 Minuten, kostenfrei, unverbindlich.
Antwort auf Anfragen in 1–3 Werktagen.